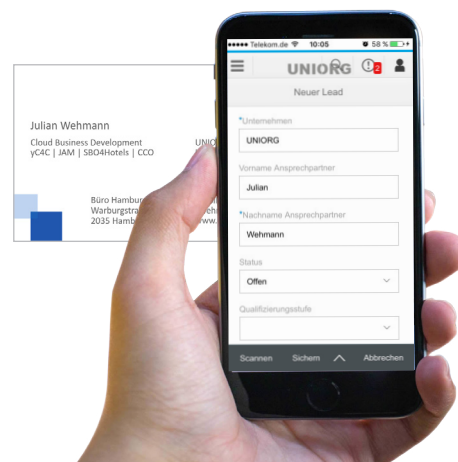
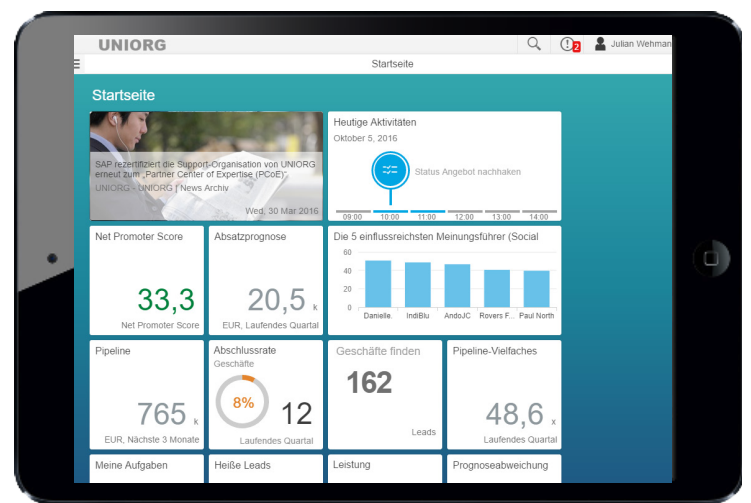




Customer Relationship Management - EINFACH WEITER GEDACHT!

| | |
|--|---|
| <p>übersichtliche</p> <p>KOSTENKONTROLLE</p> | <p>omnipräsent adressieren</p> <p>BESTANDSKUNDEN</p> |
| <p>mehrstufige Kampagnen erstellen mit</p> <p>KLICKRATEN-ANALYSE</p> | <p>out-of-the-box</p> <p>MOBILITY</p> |
| <p>grafische Aufbereitung abteilungsübergreifender Informationen</p> <p>IN ECHTZEIT</p> | <p>transparent verwalten</p> <p>NEUKUNDEN</p> |



ERWEITERUNGSMÖGLICHKEITEN

Die SAP® Hybris Cloud for Customer - yC4C - lässt sich vollständig in Ihre Unternehmenswelt integrieren. Nutzen Sie yC4C als eigenständige Lösung (Standalone), kombinieren Sie sie mit Ihrem ERP-Backend (SAP ECC oder SAP Business One) oder nutzen Sie die vorkonfigurierte Prozess-Templates wie dem Opportunity-Deal-Room, die das yC4C mit weiteren Unternehmensdaten anreichern. Über monatlich flexible Cloud-Lizenzen sind auch die Module Service, Marketing und Social Media zubuchbar - Wir wachsen mit Ihnen!

UNIORG
ANSPRECHPARTNER >>

Lissaboner Allee 6-8 | 44269 Dortmund | Telefon: +49 231 9497-0 | E-Mail: info@uniorg.de | www.uniorg.de
Julian Wehmann | Cloud Business Development | UNIORG Gruppe | SAP Business One | j.wehmann@uniorg.de

