



In einer anderen Liga

Intelligente Kassensysteme für
erfolgreiche Vereine jeder Größe

Messbarer Mehrwert für die Vereinsfinanzen:

Es kommt auf die Minute an.

Jeder Vereinsmanager kennt die entscheidende und meist nur sehr kurze Phase vor Spiel, Turnier oder Meisterschaft. In kürzester Zeit drängen Gäste und Fans an die Kassen, um Eintrittskarten abzuholen oder zu kaufen. Langes Anstehen verdirbt schnell die gute Laune und Vorfreude auf das Spiel.

Das Gleiche gilt für die Pausen. Hunderte, wenn nicht gleich Tausende von Zuschauern haben Hunger und Durst und wollen in den Unterbrechungen schnell etwas zu trinken und zu essen, um nichts von der zweiten Halbzeit zu verpassen. Wenn es einen Fanshop gibt, herrscht auch hier Hochbetrieb. Für alle im Kassenhäuschen, an der Zapfanlage oder der Ladentheke heißt das jetzt Schwerstarbeit.

Das gilt auch für das jeweilige Kassensystem. Wenn es hier klemmt und nicht schnell genug abkassiert werden kann, verliert der Verein wertvolle Einnahmen.



Mehr als einfach nur bezahlen – was die smarte Kassenlösung für Vereine heute leisten muss

Vereine müssen Bezahlvorgänge an vielen Schnittstellen organisieren. Diese sind gleichzeitig auch zentrale Kontaktstellen nach außen. Der Ticket- und Fanartikelverkauf gehören ebenso dazu wie die Gastronomie oder die Verwaltung von Gutscheinen.

Weit verbreitet sind nicht vernetzte Einzelkassen. Einnahmen müssen manuell ausgezählt und mühsam abgerechnet werden. Meist wird nur Bargeld akzeptiert, was Gäste und Fans vom Einkauf teurer Artikel abhält. Dazu ist häufig die Bedienung umständlich. Ob jetzt Amateure aus dem eigenen Verein an der Kasse stehen oder ein professioneller Caterer – alle sollten das System verstehen und schnell bedienen können, sonst drohen Falschbuchungen, die die Einnahmen entscheidend vermindern.

Vereine haben heute häufig so komplexe Anforderungen an Bezahlssysteme wie der Einzelhandel. Mit dem richtigen Kassensystem verkürzen Vereine die Vorgänge und erhöhen damit den Umsatz pro Besucher oder Mitglied. Durch E-Payment erhalten sie wertvolle Daten für Fanmarketing und Vereinsmanagement, können Personal sparen und das Controlling ihres Vereins insgesamt verbessern. Ist die Kassenlösung Bestandteil des Vereinssoftwaresystems, können alle Transaktionen auch direkt durch Schnittstellen mit der Warenwirtschaft, der Personalabteilung oder dem Controlling verbunden werden.

Mit neuen Funktionen zum Erfolg -
Wie Vereine von zukunftsfähigen
Kassenlösungen profitieren



Kleinere Sportvereine:

- Bezahlen mit Bargeld, EC, Kreditkarten oder Gutscheinen
- Vorbelegung mit Schnellauswahl beschleunigt Zahlprozesse
- Benutzerfreundliche Handhabung
- Gemischter Warenkorb:
In einem Vorgang Tickets und Fanartikel verkaufen
- Automatische Abrechnung nach Kassenschluss
- Stand-alone oder integrierte Lösung

Große und international spielende Vereine:

- Zeiterfassung für Mitarbeiter
- Einbindung in Vereins ERP für transparente Daten in Echtzeit
- Ad-Hoc-Analysen für gezielte Abverkaufsaktionen oder Nachbestellungen
- Übersichtliche Managementfunktionen für Vereinsmarketing und Controlling
- Standardisierte Schnittstellen zu allen Vereinsfunktionen



Gibt es die optimale Lösung?

Die UNIORG Gruppe ist ein Beratungsunternehmen im SAP Umfeld mit großer Leidenschaft und Begeisterung für den Sport. Namhafte Vereine aus den Branchen Fußball, Eishockey oder Tennis werden von den Dortmunder IT Profis betreut, die damit die Herausforderungen der Vereinsführung persönlich aus erster Hand kennen.

SAP Customer Checkout ist eine smarte Kassenlösung, die alle gängigen Point-of-Sale Anforderungen abdeckt. Zusammen mit dem von UNIORG entwickelten SBO4Sports Paket präsentiert sich eine Kombilösung, die perfekt auf die Erfordernisse von Vereinen eingestellt ist, ganz unabhängig von deren Größe und zu bezahlbaren Preisen. Mitglieder und Gäste erhalten einen professionellen Service und die Vereinsführung ein Instrument zum effizienten und intelligenten Vereinsmanagement.

Alle Zahlen sind durch ein übersichtlich gestaltetes und individuell einstellbares Dashboard jederzeit und von überall aus überblickbar, Koordination und Kommunikation mit anderen Bereichen werden zum Kinderspiel. Als langjähriger SAP Gold Partner hat UNIORG bereits weit über 200 Kunden bei der Einführung von ERP- und Kassensystemen begleitet.



SAP Customer Checkout mit UNIORG – das ideale Kassensystem für Vereine

- **Professionelles Schnittstellenmanagement** - verbessert das Erlebnis für Fans, Mitglieder und Gäste durch professionelle Angebote an allen Kontaktstellen wie Ticketverkauf, Verpflegung, Fanartikelverkauf
- **Transparent** – durch übersichtliche Darstellung und Austausch mit anderen Bereichen, behält man jederzeit und von überallher den Überblick über die Zahlen
- **Preislich attraktive Lösung** - Kosten und Aufwand für bisherige Prozesse werden minimiert
- **Dynamisch und treu** – passend für jede Vereinsgröße und die dynamischen Veränderungen im Vereinsleben (z.B. Aufstieg) und damit langfristig angelegt
- **Schnell eingeführt und leicht bedienbar** – nach kurzer Implementierung direkt von allen nutzbar
- **Innovativ** - durch die zentrale Verwaltung und den Datenaustausch zwischen unterschiedlichen Systemen öffnen sich viele neue Möglichkeiten für das Vereinsmarketing
- **Erweiter- und integrierbar** - Das Softwarepaket SBO4Sports passt sich individuellen Bedürfnissen einfach und flexibel an



„In wenigen Schritten nach dem Spiel zur kompletten Umsatzstatistik der Food-Kassen. Einfach Klasse.“

Holger Schweikardt, Leiter Geschäftsstelle, SV Sandhausen e. V.



Das bietet Ihnen SBO4Sports:



Eine runde Sache:
SBO4Sports!

UNIORG
SBO4Sports

Ihr persönlicher
Ansprechpartner:

Hans-Peter Kreft
Managing Director
hp.kreft@uniorg.de



UNIORG Beratung mit Leidenschaft.
emotional. digital.

Über die UNIORG Gruppe

Seit mehr als 45 Jahren unterstützen wir unsere Kunden bei der Lösung bzw. Realisierung aller Anforderungen, die bei Konzeption, Aufbau, Modernisierung und Betrieb von SAP-Systemen anfallen. Als langjähriger Partner der SAP SE bieten wir Ihnen viel Erfahrung und noch mehr Sicherheit. Das Bestmögliche für Sie und Ihr Unternehmen erreichen - dafür setzen sich die Geschäftsführung und alle Mitarbeiter der UNIORG Gruppe persönlich ein.

UNIORG Gruppe

Lissaboner Allee 6-8 ■ 44269 Dortmund ■ Telefon: +49 231 9497-0 ■ E-Mail: info@uniorg.de
www.uniorg.de | www.sbo4sports.de